

ОБОРУДОВАНИЕ И ИНСТРУМЕНТ

для профессионалов

Woodex -2011 —
положительные тенденции
налицо!

Производство энергии
из биомассы:
состояние и перспективы

Учредительный съезд
деревообработчиков
Украины

Европейские выставки
приглашают

Елена Мукиевская — мама и бизнес-вумен

Лирический поэтური, навеянный весной

Совсем неспецифичный нашему журналу материал мы разместили по двум причинам. Во-первых, не последняя роль в нем принадлежит инструменту, а во-вторых, потому, что уверены, что наше отношение к Елене Мукиевской разделяют многие ее клиенты и коллеги.



Елена Алексеевна с мужем Александром Николаевичем

Свою деятельность в деревообработке Елена Мукиевская начала еще в конце девяностых на фирме, торговавшей деревообрабатывающим оборудованием и инструментом ведущих немецких производителей, где приобрела большой профессиональный опыт и знания. К 2003 году объемы поставок фирмы значительно увеличились, выросла и рабочая нагрузка. Времени на семью и детей не оставалось. Но для женщины, даже самой современной, семья имеет огромное значение. Елена пришлось выбирать. Она приняла, возможно, несколько эмоциональное решение — уволиться. Финансовая стабильность не могла компенсировать обязанности матери и жены в семье. Но это решение было принято на семейном совете и ради семьи.

Решилась на такой шаг благодаря поддержке мужа и детей. Конечно, беспокоила неизвестность — ведь её зарплата была значительным вкладом в бюджет большой семьи: двух детей-школьников, матери-

пенсионерки, мужа, который находился в нескольких шагах от армейской пенсии. Но все достаточно быстро стало на свои места: совершенно неожиданно Елене начали звонить, хорошо знающие ее по предыдущей деятельности предприниматели и предлагать работу в своих фирмах.

Это дало ей понять, что ее знания и опыт ценят специалисты. И тут же пришла мысль:

«Возможно, пришло время для начала собственного дела?»

И рискнула — взяла пару сотен евро, и в мае 2003 года поехала в Ганновер на выставку LIGNA, как говорится: других посмотреть и себя показать.

Сразу приняла решение не конкурировать с мужчинами в погоне за «сверхприбылями» при продаже оборудования и остановила выбор на инструменте, тем более что к тому времени уже хорошо знала и успешно продавала немецкий инструмент LEUCO и LEITZ. Это небольшой, но постоянный заработок. Такой бизнес требует педантичности, скрупулезности и внимательности, четкой ор-

ганизации логистики. Все это ей было знакомо и потому не пугало. Готовясь к поездке на выставку, она разработала несколько вариантов предполагаемой деятельности. Один из них, на который меньше всего надеялась, «выстрелил» и привел к сегодняшнему занятию. Елена выбрала небольшую нишу инструментального рынка — торговлю твердосплавными сменными ножами и заготовками для деревообрабатывающего инструмента. Это направление практически не пересекалось с ее бывшей работой. Начались активные переговоры о сотрудничестве с фирмой CERATIZIT. В результате их успешного завершения ее эксклюзивным представителем в Украине с 2004 года является Елена Мукиевская. Начала она с небольшого ассортимента стандартных сменных ножей для фрез, потом предложила заготовки для профилирования, после этого на рынке возникла потребность в твердосплавных пластинах для напаивания на зубья пил. И каждый раз украинский потребитель убеждался в неизменно высоком качестве продукции CERATIZIT. Сегодня на ее складе в Киеве более 200 изделий из твердого сплава различных наименований и типоразмеров.

Конечно, конкуренция была и остается. Но Елена никогда не предлагает дешевый инструмент. Ее преимущество в высоком качестве продукции. А знание оборудования и технологии производства позволяет ей устанавливать истинные причины низкой стойкости режущих пластин, ведь, к сожалению, у нас часто все собственные недоработки и халатность при использовании деревообрабатывающего инструмента перекладывают на плечи поставщика...





Елена Алексеевна Мукиевская, директор ФПП, с семьей

■ ДРУЖНАЯ СЕМЬЯ — НАДЕЖНЫЙ ПОМОЩНИК В РАБОТЕ

Об этом Елена говорит так: «Я не могу сказать, что семья мне мешает в работе. В жизни возникают разные ситуации, но я от семьи получаю только помощи». Дети, владеют несколькими иностранными языками, помогают вести обширную переписку, переводить техническую литературу, сопровождать сайт компании, участвовать в переговорах в качестве переводчиков. Посетив многие предприятия CERATIZIT в Европе, овладев знаниями технологии изготовления твердого сплава на специальных учебных семинарах, они самостоятельно консультируют заказчиков, достойно работают на выставках.

Сын Елены, Илья, получает инженерное образование в автодорожном институ-

те, чтобы помогать ей в решении технических вопросов. Дочь Ильяна ведет бухгалтерию, она получает экономическое образование. Таким образом, дети принимают участие в семейном бизнесе. Муж Елены, Александр, сначала помогал «по мелочам», а после выхода на военную пенсию с головой погрузился в деревообработку, изучив не только инструмент и оборудование,

но много аспектов, граничащих с деревообработкой, например, переработку отходов в топливные гранулы и брикеты.

Мама Елены, несмотря на почтенный возраст, тоже вносит свой посильный вклад в семейный бизнес, балуя домочадцев-сотрудников всякими вкусностями. Да и иностранные партнеры всегда с огромным удовольствием лакомятся на выставках не банальными бутербродами, а домашними вареничками и пирожками. Часто Елена говорит: «Моя семья — моя опора и в бизнесе, и в жизни. Я все делаю ради них, и они меня всегда поддерживают».

Мужчины не редко ставят бизнес во главу угла, жертвуя интересами семьи. Для Елены — деньги не самоцель, она ведет бизнес для того, чтобы в современных сложных условиях ее семья могла жить лучше.

Европейская фирма CERATIZIT, с которой она сотрудничает, это — тоже семейное предприятие. Главные ценности и подходы к работе у Елены и её зарубежных партнеров совпадают:

- работа выполнена, только тогда, когда она выполнена полностью и с максимальной отдачей;
- относиться ко всем так, как ты хочешь, чтобы относились к тебе;
- сотрудничают не с фирмой, а с конкретными людьми, поэтому очень важны личные контакты с партнерами.

Елена считает себя требовательным человеком. Дисциплина способствует достижению результатов и должна присутствовать и дома, и на работе, хотя это иногда «напрягает» близких. Поэтому женщине в бизнесе всегда труднее, чем мужчине.

На вопрос «Кем быть легче женой, матерью или бизнес-вумен?», Елена отвечает однозначно: «Легче всего мне быть мамой» 🍀

